

NEU!

Basisseminar Privatkundenberatung

praxisorientiert | schnell |
kompakt



Das neue Basisseminar Privatkundenberatung

Das Seminar bereitet
Ihre Mitarbeiter
praxisorientiert und
schnell auf
Vertriebsaufgaben im
Privatkundensegment
vor

Die Teilnehmer vertiefen
ihr Fachwissen aus der
Berufsausbildung und
üben die Anwendung
ihres theoretischen
Wissens in der
Vertriebspraxis

Mit intensiven Trainings
steigern die Teilnehmer
schnell ihre
Vertriebskompetenz

Absolventen können das
optionale Zertifikat
„Geprüfter
Privatkundenberater“
erwerben



Seminarinhalte | Zeitmodelle | Preise

INHALTE

- Markttrends, Vertriebsstrategien und Beratungsqualität (1 Tag)
- Intensivtraining Finanzkonzept Privatkunden (2 Tage)
- Service & Liquidität: Payment, Notfallliquidität (1 Tag)
- Wünsche finanzieren (1 Tag)
- Risikoabsicherung – Privat- und Einkommensschutz (1 Tag)
- Altersvorsorge – Riester (1 Tag)
- Vermögen bilden – vL und Zielsparen (1 Tag)



Vollzeit	oder	nebenberuflich
<ul style="list-style-type: none">✓ Schneller Abschluss✓ Sofortige Einsatzfähigkeit		<ul style="list-style-type: none">✓ Immer samstags✓ Keine Abwesenheit vom Arbeitsplatz
1.290 €		1.390 €
optionale LEK: 300 €		

Ihre Ansprechpartner

Martin Prinz

Leiter Kompetenz-Center Aufstiegsfortbildung

0231 222 40 592

martin.prinz@ska.nrw

Henri Hochstrate

Referent Aufstiegsfortbildung

0231 222 40 761

henri.hochstrate@ska.nrw